


IK Investment Partners entame des négociations exclusives pour entrer au capital de Questel

 [capitalfinance.lesechos.fr/deals/lbo/ik-investment-partners-entame-des-negociations-exclusives-pour-](https://capitalfinance.lesechos.fr/deals/lbo/ik-investment-partners-entame-des-negociations-exclusives-pour-questel)

4 avril
2018

Publié le 4 avr. 2018 à 16h06 Mis à jour le 5 avr. 2018 à 12h51

Le deuxième LBO de Questel aura été plus bref que le premier. Le fournisseur de bases de données et de services dédiés à la propriété intellectuelle accueillera bientôt IK Investment Partners à son capital. L'entrée du financier surviendra ainsi trois ans après celle de Raise et de Capzanine, qui possédaient conjointement 45 % des titres – dont l'arrivée avaient elle-même permis la sortie de Syntegra Capital, arrivé en janvier 2008. Dans le cadre de cette opération, qui en est au stade des négociations exclusives, IK Investment Partners s'adjugera une position de minoritaire « important ». *« Il est prévu qu'il se relue progressivement jusqu'à devenir majoritaire, en réinvestissant dans Questel pour soutenir sa stratégie de build-up »*, souffle un proche des négociations. Raise devrait réinvestir au capital du groupe aux côtés d'IK et du dirigeant Charles Besson, tandis que Capzanine fournirait le financement unitranche de la transaction. Selon nos informations, la valeur d'entreprise de Questel dépasserait aujourd'hui la barre des 200 M€ - contre seulement 55 M€ lors du LBO de 2015. Il faut dire que la PME anticiperait 18 M€ d'Ebitda en 2018 – soit trois fois plus qu'à l'arrivée de Raise. Tout cela sachant que son chiffre d'affaires est passé de 25 à 45 M€ de 2014 à 2017, sous l'effet d'une croissance interne à deux chiffres et de quelques build-up (dont celui mené sur l'américain IPIT, il y a un an). Cette progression des ventes et de la rentabilité doit beaucoup aux positions fortes de Questel dans le monde de la propriété intellectuelle. L'entreprise tire la majeure partie de ses recettes de ses bases de données qui recensent en temps réel les dépôts de brevets partout dans le monde. Le reste de ses ventes correspond à une activité de services administratifs de dépôt de brevets pour le compte de grands corporates, en particulier sur le territoire américain.

Xavier Demarle

IK Investment Partners : Dan Soudry, Rémi Buttiaux, Vincent Elriz, Déborah Collignon • **Raise** : Mathieu Blanc, Vincent Sauzay • **Conseils investisseurs : due diligences : financière** : EY TS (Daniel Benquis, Eric Roussel), **stratégique** : AT Kearney (Jérôme Souied, Julien Vincent) ; **juridique** : Willkie Farr & Gallagher (Eduardo Fernandez, Grégory de Saxcé, Paul Lombard) • **Conseils cédants : financier** : DC Advisory (David Benin, Alexis Matheron) ; **juridique** : Mayer Brown (Olivier Aubouin, Marine Ollive), **due diligences : financière** : Eight Advisory (Justin Welstead), **juridique** : K&L Gates, **fiscale** : Arsene Taxand • **Conseils cible : financier** : Oloryn Partners (Roland de Farcy) ; **juridique** : Desfilis & McGowan (Guillaume Giuliani) • **Dette unitranche** : Capzanine (Christophe Karvelis, Thomas Lafougère)

Accéder à la fiche du deal